

Patrick Cordero, un as en la práctica de la bancarrota

Por **LUIS PARDO SALABARRIA**
Miami-Dade Calle Ocho

Cuando el Dr. Patrick Louis Cordero inició su carrera como abogado, era su propio secretario, el recepcionista de la oficina, hacía las fotocopias, también atendía al público y programaba las citas.

"Tuve que despegar sólo. Hoy día tengo muchos empleados y una oficina grande, pero ha sido gracias a mi esfuerzo y constancia", cuenta él, orgulloso de sus triunfos.

Nuestro entrevistado nació en Nueva York de padres



Dr. Cordero: "Por la experiencia que tengo, trato a los clientes de una manera muy especial".

FOTO/Pressnet.

sudamericanos. Asistió a la escuela en Milwaukee (Wisconsin) y obtuvo un título en Empresas. Luego, en el 84, vino a Miami a la Escuela de Leyes, donde se graduó en 1987. Un año después, se dedicó a la práctica de la bancarrota y hoy día es un prominente experto de esa especialidad.

"Por la experiencia que tengo, trato a los clientes de una manera muy especial", explica el Dr. Cordero. "Yo trato de hacer el proceso de la manera más factible posible y, sobre todo, muy barato, para que el cliente solamente asuma los gastos elementales".

Los primeros pasos

En los inicios de su carrera como abogado, Patrick Louis realizaba práctica general (matrimonios, accidentes, inmigración, casos criminales, etc.), pero finalmente se decidió por la bancarrota.

"La bancarrota es algo más personal, con resultados más rápidos", dice el conocido experto. "Requiere estar más tiempo en la corte. También me gusta guiar a las personas cuando enfrentan una situación adversa".

El proceso de la bancarrota se hace muy complejo cuando

la persona no cuenta con un adecuado asesoramiento, como aclara el Dr. Cordero.

"Nadie quiere venir en un proceso de bancarrota. Las primeras veces, los clientes vienen nerviosos, asustados, sienten miedo porque creen que van a perder sus propiedades. Pero cuando les explico cómo funciona el proceso, ya se sienten más confiados".

La dedicación

El reconocido profesional, con 13 años de experiencia, considera que la diversidad es una constante en su carrera.

"Cada persona presenta un problema diferente, y eso rompe la monotonía", asegura sonriendo. "Después que el cliente me expone su caso, en unos 10 minutos ya sé los pasos que vamos a dar".

También, el Dr. Cordero dedica todo el tiempo necesario a quienes acuden a él en busca de ayuda, a pesar de sus múltiples compromisos con los medios de comunicación en los que aparece constantemente.

"El 80% de las personas ya viene con una referencia de familiares, amigos y otros clientes que hemos tenido", manifiesta Patrick Louis, quien igualmente dedica mucho tiem-



Dr. Cordero: "Tuve que despegar sólo. Hoy tengo muchos empleados y una oficina grande, pero ha sido gracias a mi esfuerzo y constancia". FOTO/Pressnet.

po al amor de su esposa Ana y sus 6 hijos.

"Eso también me tiene muy ocupado, porque para mí, mi familia es muy importante", expresa orgulloso. "Yo trabajo muy duro, 10 ó 12 horas diarias y también los fines de semana. Pero trato de dedicarles el tiempo que les pertenece".

Cuando una persona está en

bancarrota, cree que todo está en su contra, pero resulta todo lo contrario, la ley protege su vida y sus propiedades.

"Nuestra consulta siempre es gratis", explica Patrick. "Damos todas las facilidades en cuanto a pagos. Unos clientes pagan más rápido, otros lo hacen poco a poco, pero siempre hay grandes beneficios para el cliente".